



# Sales Operations (H/F)

Stage – Paris (2<sup>ème</sup>) – 6 mois minimum

## L'ENTREPRISE

Depuis sa création il y a quatre ans, EasyMovie s'est imposée comme le leader mondial de la vidéo d'entreprise. En phase de très forte croissance (x3/an), elle compte aujourd'hui plus de 50 collaborateurs dans ses bureaux de Paris et New York, et plus de 150 clients Grands Comptes (Carrefour, AXA, BNP Paribas, L'Oréal, AccorHotels, Publicis, etc.).

EasyMovie est la première solution permettant aux entreprises de devenir autonomes dans la création de vidéos de qualité, tout en leur apportant un accompagnement sur-mesure dans ce virage digital. Son principe est simple : chaque utilisateur peut réaliser une vidéo depuis son application smartphone dédiée et gérer l'ensemble de ses montages depuis une plateforme web.

Forte de son succès commercial, EasyMovie a désormais pour ambition de devenir le leader technologique pour la création et le montage automatique de vidéos, en cloud et sur mobile.

## LES MISSIONS

Vous serez en charge de l'identification et de la consolidation des listes de prospects à contacter, ainsi que de l'optimisation de la partie BI afin d'améliorer le pilotage de l'activité commerciale de l'entreprise. À ce titre :

- Vous générez des opportunités de développement commercial en étroite collaboration avec le Marketing B2B et en utilisant les outils en place (Salesforce, LinkedIn, Sales Navigator) et en cours de déploiement (outils de marketing automation, database)
- Vous travaillez en direct pour l'équipe Hunting et constituez une pièce maîtresse de l'organisation B2B
- Vous améliorez les applications QlikView et les modèles de données existants
- Vous participez au développement des tableaux de bord et de reporting (test et validation des données)

## LE PROFIL RECHERCHÉ

- Vous êtes méthodique, pro-actif et à l'écoute de la demande des commerciaux. Autonome, vous disposez également d'un sens aigu de l'analyse
- Vous êtes familier des environnements innovants et les nouvelles technologies
- Vous êtes à l'aise avec les outils (CRM, LinkedIn, QlikView serait un plus)
- Vous êtes polyvalent et sensible aux différentes verticales commerciales (Banque Assurances, Industrie, BTP, Business Services)

## NOS AVANTAGES

- Une start-up en pleine croissance, dans le secteur dynamique de la vidéo
- Des bureaux en plein cœur de Paris (Réaumur-Sentier-Montorgueil, 2<sup>ème</sup> arrondissement)
- Une bonne ambiance au sein d'une équipe de sales jeune et dynamique
- L'apprentissage d'outils commerciaux (Salesforce, Iko, LeFac, LinkedIn)
- Un apéro tous les vendredi soirs !

Intéressé(e) ? Envoyez-nous un mail à [joinus@easy.movie](mailto:joinus@easy.movie) !